



# Anhang Leitfaden Durchführung Fokusgruppen





# Inhalt

1 Kriterienkatalog	3
2 Moderationsleitfaden	۶



## 1 Kriterienkatalog

## Kriterienkatalog



Experter

Funktionsträger

> Wissen / Leistung

Erfahrung (2 Jahre in der Stadt)

Keine starke Beziehung untereinander/

### **Allgemeine Kriterien:**

## Was sollten alle Teilnehmer und Teilnehmerinnen mitbringen?

Insgesamt werden zwei Fokusgruppen (Innenstadtakteure und Kunden) betrachtet und somit zwei Gespräche stattfinden. Diese beiden Gruppen sollten aus jeweils 5 bis 7 Personen bestehen, die Experten für ihre Gruppe sind.

Ein Experte zeichnet sich dadurch aus, dass er oder sie eine bestimmte Funktion im Verein oder Position bei der Arbeit einnimmt, die er oder sie aufgrund bestimmten Wissens oder guter Leistung erlangt hat. Die Teilnehmenden sollten jeweils mindestens 2 Jahre eine Verbindung zur Stadt haben.

Wünschenswert wäre, dass die Teilnehmer untereinander keine persönliche und starke Beziehung haben. Der Vorteil besteht darin, dass es hier keine im Vorhinein festgelegte Rollenverteilung gibt, durch die das Ergebnis beeinflusst werden könnte.

Das Ziel ist es, dass eine gute Mischung der verschiedenen Berufs-& Kundengruppen bei den jeweiligen Gesprächen repräsentiert wird und vielfältige Sichtweisen zusammengetragen werden.



## Kriterienkatalog



## Zusammensetzung der Fokusgruppe Innenstadtakteure



Bei der Interessengruppe der Innenstadtakteure ist wichtig, dass

- jeweils mindestens eine Person aus den Bereichen
  - o Gastronomie,
  - Einzelhandel,
  - o Dienstleistung (z. B. Friseur / Tourismusbranche) und
  - Handwerk

aus Ihrer Innenstadt vertreten ist.

- die 1 bis 3 weiteren Personen, die dieser Fokusgruppe angehören, jeweils ein(e) Verantwortliche(r) / Vertreter(in)
  - o der Wirtschaftsförderung,
  - o des Stadtmarketings oder der Werbegemeinschaft,
  - o oder der Politik / Stadtentwicklung

sind, insofern diese für Ihre Stadt und deren Vermarktung eine bedeutende Rolle spielen.



## Kriterienkatalog



### Zusammensetzung der Fokusgruppe Kunden



Die Fokusgruppe der **Kunden** sollte ebenfalls mit 5 bis 7 Personen repräsentativ vertreten sein.

- Einwohner(innen) verschiedener Altersgruppen sollen folgende Kundengruppen vertreten:
  - o Senioren
  - o Jugendliche / junge Leute
  - o Familien
  - o Menschen mit Behinderung
  - Alleinstehende
- Möglich wäre auch, dass ein(e) Seniorenvertreter(in) oder Verantwortliche(r) der Behindertenvertretung repräsentativ an dem Gespräch teilnimmt und die Meinung dieser Interessengruppen vertritt.
- Alle Teilnehmenden sollten Mitglied in einem Verein oder in einer kirchlichen / kulturellen Institution aktiv sein.
- Ebenfalls ist es möglich, die Sichtweise der Touristen & Pendler aufzunehmen, falls diese eine große Kundengruppe in Ihrer Stadt darstellen.



Beispielhafte Vertreter(innen) der einzelnen Innenstadtakteure und Kundengruppen, die repräsentativ an dem Gespräch teilnehmen können:

•	
Innenstadtakteure	Beispielhafte Vertreter(innen) der Innenstadtakteure
Gastronomie	Geschäftsführer(in) eines Gastronomiebetriebes
	Restaurantleiter(in)
Einzelhandel	<ul> <li>Vorstand/Mitglied der Werbegemeinschaft oder ähnlicher</li> </ul>
	Interessenvertretung
	<ul> <li>Vorstand des Handelsverbands</li> </ul>
	<ul> <li>Geschäftsführer(in) eines Einzelhandelsgeschäfts</li> </ul>
Dienstleister	<ul> <li>Geschäftsführer(in) eines repräsentativen</li> </ul>
	Dienstleistungsbetriebes, z. B. Tourismus, Friseur, Nagelstudio
	<ul> <li>Vorstand, z. B. der Friseurinnung</li> </ul>
Handwerk	<ul> <li>Vorstand der Kreishandwerkerschaft</li> </ul>
	<ul> <li>Präsident(in) oder Vorstand der Handwerkskammer</li> </ul>
	<ul> <li>Vorstand einzelner Handwerksinnungen, z. B. Bäckerinnung</li> </ul>
	<ul> <li>Geschäftsführer(in) eines Handwerkbetriebes</li> </ul>
Stadtmarketing &	<ul> <li>Leiter(in) oder Verantwortliche(r) des Stadtmarketings</li> </ul>
Werbegemeinschaft	<ul> <li>Vertreter(in) Werbegemeinschaft, Kaufmannschaft,</li> </ul>
	Tourismusverein
Wirtschaftsförderung	<ul> <li>Vorstandsmitglied / Vorsitzende(r) Wirtschaftsförderung</li> </ul>
	Vertreter(in) der IHK
	<ul> <li>Leiter(in) der Stadtentwicklung / Stadtplanung</li> </ul>
Politik / Stadtentwicklung	Bürgermeister(in)
	Ortsvorsteher(in)
	<ul> <li>Leiter(in) der Stadtentwicklung / Stadtplanung</li> </ul>

Kundengruppe	Beispielhafte Vertreter(innen) der Kundengruppe		
Senioren	Seniorenvertreter(in)		
	Leiter(in) / Pfleger(in) eines Altenheimes		
Jugendliche / junge Leute	<ul> <li>Schulsprecher(in)</li> </ul>		
	Leiter(in) der Jugendarbeit		
Familien	Kindergartenleitung		
	Familienbeauftragte(r)		
Menschen mit Behinderung	Behindertenbeauftragte(r)		
	<ul> <li>Inklusionsbeauftragte(r)</li> </ul>		
	Vorstandsmitglied mit Behinderung		
Alleinstehende	Gemeindemitglied, welches alleinstehend ist		
Vereine /	Vorstandsmitglied eines bedeutenden Vereins (bspw. Schützen /		
Kirchliche oder kulturelle	Karneval / Musik / Heimat / Bibliothek / Sport / Feuerwehr)		
Institutionen	Pfarrer(in) / Pastor(in)		
	<ul> <li>Vertreter(in) des Kirchenvorstands / Presbyter</li> </ul>		
Touristen	Gästeführer(in) / Stadtführer(in)		
	Mitarbeiter(in) / Leiter(in) der Tourist-Information		
Pendler / Facharbeiter	Vorstandsmitglied, welches in die Stadt pendelt		



## Die wichtigsten Daten zusammengefasst:

- Insgesamt zwei Fokusgruppen-Gespräche pro Stadt (Innenstadtakteure und Kunden)
- Thema: "Was macht die Innenstadt von XX attraktiv?"
- Dauer einer Fokusgruppe: etwa 2 Stunden
- Anzahl der Teilnehmer(innen) pro Gruppe: 5 bis 7 Personen
- Teilnehmer(innen) müssen mit Bildund Tonaufnahmen einverstanden sein
- Aufgabe der Stadt: Akquirierung der Teilnehmer(innen), Organisation der Termine und des Veranstaltungsortes

 Auswahl der Teilnehmer(innen) nach bestimmten Kriterien:

#### o Experten:

- Funktionsträger(in)
- Repräsentiert bestimmtes Wissen
- Mind. 2 Jahre in der Stadt
- Keine starke Beziehung untereinander

#### Innenstadtakteure:

- Gastronom(in)
- Dienstleister(in)
- Einzelhändler(in)
- Handwerker(in)
- Vertreter(in) Stadtmarketing / Werbegemeinschaft
- Vertreter(in) Wirtschaftsförderung
- Vertreter(in) Politik / Stadtentwicklung

#### o Kunden:

- Senioren / Seniorenvertreter(in)
- Jugendliche / Junge Leute
- Familien
- Menschen mit Behinderung / Behindertenvertreter(in)
- Alleinstehende
- Gleichzeitig Vereinsmitglieder
- Evtl. Touristen / Pendler



# 2 Moderationsleitfaden

Frage	Nr	Text	Material	Zeit
_		Ich begrüße Sie alle ganz herzlich zu dieser Fokusgruppendiskussion zur	Kamera,	5
		Attraktivität von Innenstädten. Mein Name ist xx. Ich bin Mitarbeiterin im	Aufnahme-	m
		Projekt City Lab Südwestfalen und heute Ihre Moderatorin. Und das ist	gerät	i
		meine Kollegin xx, ebenfalls Mitarbeiterin im Projekt, und wird mich heute		n
		als Co-Moderatorin unterstützen.		
		Cia haban ainh nattan waisa hansit ankliint an diasan Calmanna		
		Sie haben sich netterweise bereit erklärt, an dieser Fokusgruppe		
		teilzunehmen. Vorweg schon mal vielen Dank dafür. Bei einer Fokusgruppe handelt es sich schlichtweg um eine durch einen Moderator		
		geleitete Diskussion in der Gruppe. Sie alle hier sind (Akteure in der		
		Innenstadt oder Experten der Stadt xx und kennen sich dadurch vielleicht		
		schon; Kunden der Stadt xx und vielleicht auch Mitglied in verschiedenen		
		städtischen Institutionen) und haben dadurch ein bestimmtes Bild dieser		
		Stadt. Und deshalb interessiert uns Ihre Meinung auch ganz besonders.		
		Diese Fokusgruppendiskussion hat das Thema "Was macht die Innenstadt		
		von xx attraktiv?" Im Verlauf der Diskussion werden wir Ihnen		
		verschiedene Fragen stellen, die Sie beantworten sollen. Es geht dabei		
		um Ihre eigene Meinung und Erfahrung und daher gibt es weder "richtig"		
		noch "falsch". Wir sammeln hier lediglich Kriterien, die Ihrer Meinung nach		
		die Attraktivität der Innenstadt xx beeinflussen können. Es geht dabei nicht um eine Bewertung Ihrer Stadt. Diese Bewertung wird erst später		
		gesondert in einem Fragebogen abgefragt. In dieser Fokusgruppe		
		möchten wir Oberkategorien festlegen und zugehörige Kriterien finden,		
		die für die eine Rolle spielen.		
		Folgend ein Beispiel aus einem anderen Bereich:		
		,		
		Oberkategorie Arbeit		
		■ Gehalt zufrieden unzufrieden		
		Kriterien Arbeitszeit aufrieden unzufrieden Bewertung		
		Kollegen zufrieden # unzufrieden		
		<b>/</b>		
		Ways as day we salet Matagarian as finder distinct about the Della suiclass		
		Wenn es darum geht, Kategorien zu finden die im Leben eine Rolle spielen, ist das bei vielen sicherlich die Arbeit. Und das wäre also eine		
		Oberkategorie. Zugehörige Kriterien, die die Arbeit ausmachen wären zum		
		Beispiel das Gehalt, die Arbeitszeit oder auch die Kollegen mit denen Sie		
		zusammenarbeiten. Wenn diese Kriterien gesammelt sind, könnte man sie		
		natürlich auch bewerten. Aber genau diese Bewertung möchten wir hier		
		heute nicht vornehmen. Uns geht es darum herauszufinden, welche		
		Oberkategorien und welche Kriterien Sie in dieser Diskussion		
		identifizieren, von denen Sie denken, dass sie die Attraktivität der Stadt		
		ausmachen.		
		Die Diskussion wird etwa 2 Stunden dauern und mittels Kamera und		
		Mikrophon aufgezeichnet. Diese Aufnahmen benötigen wir zur		
		Auswertung der Diskussionsrunde. Die Daten werden bei der Auswertung		
		anonymisiert. Gibt es noch Fragen?		



Eröffnung	1	Ich würde Sie bitten, Ihren Namen als auch Ihren Beruf zu nennen.		5min
		Kunden: Außerdem könnten Sie kurz etwas zu Ihrem Bezug zur Innenstadt xx sagen. Innenstadtakteure: Außerdem könnten Sie kurz etwas zu Ihrer Rolle hier in der Innenstadt sagen, warum Sie heute hier an der Fokusgruppe teilnehmen.		
		Bitte schauen Sie sich zunächst ein kleines Video an, welches Eindrücke von Passanten einer Innenstadt in Südwestfalen zeigt. VIDEO SPIELEN	Laptop, Beamer, Box, Leinwand	3min
Hinführung	2	Nun möchten wir Sie fragen: Ganz intuitiv, was sind Aspekte, die eine Innenstadt für Sie attraktiv machen? Bitte notieren Sie bis zu 5 Kriterien auf den Post Its vor Ihnen, was Ihnen zuerst in den Sinn kommt.  ANTWORTSAMMLUNG AUF FLIPCHART	Post-Its, Stifte Flipchart	8min
Überleitung	3	Wenn wir uns Ihre spontanen Antworten nun einmal anschauen, würden Sie sagen es gibt Stichworte die vielleicht zusammengehören oder als Oberkategorie mit dazugehörigen Kriterien einander zugeordnet werden können?		5min
		In anderen Städten wurde das Thema Attraktivität von Innenstädten auch untersucht. Dort sind bestimmte Oberkategorien und zugehörige Kriterien herausgefunden worden. Allerdings geht es dort immer um große Städte und Metropolen, die vielleicht ganz andere Schwerpunkte haben als wir hier in Südwestfalen.	Metaplanw and	2min
		In der weiteren Diskussion möchten wir gerne die einzelnen Oberkategorien durchgehen und besprechen, ob Sie diese ebenfalls als relevant für XX ansehen. Die 5 Oberkategorien, die wir mit Ihnen gerne besprechen würden, sind Mobilität bzw. Verkehrsinfrastruktur, Ortsbild, Angebot, Digitalisierung und Ortsbewusstsein / Geschäftsmöglichkeiten.		
Hauptfrage	5	Die erste Kategorie ist die Mobilität/Verkehrsinfrastruktur. (Infrastruktur im Hinblick auf die öffentlichen Verkehrswege, den öffentlichen Verkehr). Andere finden, dass beispielsweise Parkplätze als Kriterium dazu gehören. Trifft das auch auf Ihre Stadt xx zu?		15min
		Welche Kriterien sind in Stadt xx noch wichtig, wenn es um das Thema Infrastruktur geht? Diskutieren Sie bitte einfach in der Gruppe, welche Kriterien Sie wichtig finden. Meine Kollegin wird die Punkte dann an der Flipchart / Metaplanwand sammeln.  SAMMLUNG FLIPCHART		
		In der bisherigen Sammlung der Kriterien haben Sie noch nicht xx erwähnt. Würden Sie sagen, dieses Kriterium ist dennoch wichtig oder in Ihrer Stadt eher zu vernachlässigen? Fehlen noch Kriterien zur Kategorie Mobilität?		
Hauptfrage	6	Die zweite Kategorie ist das Ortsbild. (Mit Ortsbild meinen wir das Erscheinungsbild oder auch Ambiente einer Stadt.) Für andere Städte gehört beispielsweise die Architektur in der Innenstadt als Kriterium dazu. Trifft das auch auf Ihre Stadt xx zu?		15min
		Welche Kriterien sind für Sie noch von Bedeutung, wenn es um das Ortsbild in Ihrer Innenstadt geht? Diskutieren Sie bitte einfach in der Gruppe. Die genannten Punkte werden wir wieder an der Flipchart / Metaplanwand sammeln.  SAMMLUNG FLIPCHART		



		In der bisherigen Sammlung der Kriterien haben Sie noch nicht xx	
		erwähnt. Würden Sie sagen, dieses Kriterium ist dennoch wichtig oder in	
		Ihrer Stadt eher zu vernachlässigen?	
		Fehlen noch Kriterien zur Kategorie Ortsbild?	
Hauptfrage	7	Eine weitere Kategorie ist das Angebot (Hiermit sind alle Begriffe gemeint, die mit der angebotenen Ware einer Stadt zusammenhängen, d. h. wie diese Angebote gestaltet sind und was vorhanden sein sollte). Viele zählen die Vielfalt des Angebots als Kriterium dazu. Trifft das auch auf Ihre Stadt xx zu?	15min
		Welche Kriterien sind in Stadt xx noch wichtig, wenn es um das Angebot geht? Diskutieren Sie bitte einfach in der Gruppe, welche Kriterien Sie wichtig finden. Wir werden die Punkte dann an der Flipchart / Metaplanwand sammeln.	
		SAMMLUNG FLIPCHART	
		In der bisherigen Sammlung der Kriterien haben Sie noch nicht xx erwähnt. Würden Sie sagen, dieses Kriterium ist dennoch wichtig oder in Ihrer Stadt eher zu vernachlässigen?	
		Fehlen noch Kriterien zur Kategorie Angebot?	
Hauptfrage	8	Die vierte Kategorie ist die Digitalisierung (Digitalisierung bedeutet, dass analoge Informationen und Abläufe in eine digitale Form gebracht werden, also technisiert wird) In	10min
		anderen Städten gehört beispielsweise ein öffentliches WLAN als Kriterium dazu. Trifft das auch auf Ihre Stadt xx zu?	
		Gibt es für Sie noch weitere wichtige Kriterien, die das Thema Digitalisierung betreffen? Diskutieren Sie wieder in der Gruppe, welche Kriterien Sie wichtig finden. Die Punkte werden dann an der Flipchart /	
		Metaplanwand gesammelt.  SAMMLUNG FLIPCHART	
		In der bisherigen Sammlung der Kriterien haben Sie noch nicht xx erwähnt. Würden Sie sagen, dieses Kriterium ist dennoch wichtig oder in Ihrer Stadt eher zu vernachlässigen?	
		Fehlen noch Kriterien zur Kategorie Digitalisierung?	
Hauptfrage (Innenstadt- akteure)	9	(Bei der Gruppe Innenstadtakteure) Die letzte Kategorie sind die Geschäftsmöglichkeiten für Sie als Innenstadtakteure und Vertreter der Stadt. (Hier sollen sie bitte erzählen, welche Themen für Sie als Innenstadtakteure wichtig sind und was für Sie eine Stadt attraktiv macht,	15min
		um ein Geschäft zu eröffnen) Gehört zum Beispiel die Vernetzung unter den verschiedenen Innenstadtakteuren für Sie als Kriterium dazu?	
		Welche Kriterien sind in Stadt xx noch wichtig, wenn es um Ihre Geschäftsmöglichkeiten geht? Diskutieren Sie bitte erneut in der Gruppe,	
		welche Kriterien Sie wichtig finden. Wir werden die Punkte dann an der Flipchart / Metaplanwand sammeln.  SAMMLUNG FLIPCHART	
		In der bisherigen Sammlung der Kriterien haben Sie noch nicht xx erwähnt. Würden Sie sagen, dieses Kriterium ist dennoch wichtig oder in Ihrer Stadt eher zu vernachlässigen?	
Haumtfra	0	Fehlen noch Kriterien zur Kategorie Geschäftsmöglichkeiten?	1000-1-0
Hauptfrage (Kunden)	9	[Bei der Gruppe Kunden] Die letzte Kategorie ist das Ortsbewusstsein für Sie als Kunden und Einwohner der Stadt (Damit meinen wir, was für Sie als Einwohner einer Stadt wichtig ist	10min
		und besonders macht. Außerdem zählt hierzu die Verbindung zur eigenen Stadt). Gehört zum Beispiel die Gemeinschaft unter den Einwohnern für Sie als Kriterium dazu?	
		Welche Kriterien sind in Stadt xx noch wichtig, wenn es um das Ortsbewusstsein geht? Diskutieren Sie bitte erneut in der Gruppe, welche	



		Kriterien Sie wichtig finden. Wir werden die Punkte dann an der Flipchart / Metaplanwand sammeln.		
		SAMMLUNG FLIPCHART		
		In der bisherigen Sammlung der Kriterien haben Sie noch nicht xx		
		erwähnt. Würden Sie sagen, dieses Kriterium ist dennoch wichtig oder in		
		Ihrer Stadt eher zu vernachlässigen?		
		Fehlen noch Kriterien zur Kategorie Ortsbewusstsein?		
Hauptfrage	10	Wenn Sie nun an Ihre Innenstadt hier in xx denken, gibt es weitere		7min
паартпавс	.0	Kategorien, die z. B. die Größe Ihrer Stadt besonders berücksichtigen?		7111111
		Ist unsere Liste so für Sie vollständig? Haben wir noch etwas vergessen?		
		Ggf. SAMMLUNG FLIPCHART		
Aufgabe	11	Nun möchten wir noch einmal einen Blick auf die verschiedenen	Farb-	5min
o		Oberkategorien mit all ihren Kriterien werfen und diese nach ihrer	punkte	
		Wichtigkeit bewerten.		
		Dazu erhält jeder von Ihnen 10 Farbpunkte, die Sie zu den Kriterien kleben		
		dürfen, die Ihnen am wichtigsten sind. Bitte verteilen Sie einfach die		
		Punkte und dann schauen wir uns gemeinsam das Gesamtbild an. Es ist		
		auch möglich, einem Kriterium z.B. 3 Punkte zu geben, falls dies für Sie		
		besonders wichtig ist.		
Optional		Ggf. Warum haben Sie sich für diese Kriterien entschieden?		5min
Abschluss	12	Zum Schluss machen wir noch ein kleines Gedankenexperiment:		7min
		Stellen Sie sich vor, Sie hätten keine Begrenzung an Ressourcen, hätten		
		das nötige Geld und könnten ohne Einschränkungen eine Sache in der		
		Innenstadt von xx ändern: Was würden Sie tun?		
Optional		Dies ist eine der ersten Fokusgruppen, die wir durchführen. Haben Sie		4min
		Anmerkungen, was hat Ihnen gut gefallen, wo können wir uns evtl. noch		
		verbessern?		
		Vielen Dank, dass Sie an dieser Diskussion teilgenommen haben. Die		1min
		Ergebnisse der Diskussion werden anonymisiert und zusammengefasst		
		und darauf aufbauend ein Fragebogen für Passanten und Akteure der		
		Innenstadt entwickelt, um herauszufinden, wie attraktiv die Innenstadt		
		gerade durch sie wahrgenommen wird. Beispielsweise haben sie gesagt,		
		Parkplätze sind wichtig. Wir fragen die Kunden und Händler der Stadt, ob		
		genug Parkplätze vorhanden sind und wie sie diese bspw. preislich		
		bewerten. Wir würden uns freuen, wenn Sie auch an dieser Befragung später teilnehmen würden!		



Frage	Nr.	Beispielkriterien	
Hauptfrage	5	<ul> <li>[Mobilität / Verkehrsinfrastruktur]</li> <li>Autoverkehr</li> <li>Parkplatzsituation</li> <li>ÖPNV</li> <li>Fahrradfreundlichkeit</li> <li>Verkehrsanbindung (Autobahn, Bahnhof, Flughafen)</li> </ul>	<ul> <li>Barrierefreiheit</li> <li>E-Mobilität</li> <li>Fahrradverleih</li> </ul>
Hauptfrage	6	<ul> <li>[Ortsbild] (Erscheinungsbild einer Stadt)</li> <li>Architektur</li> <li>Beleuchtung</li> <li>Grünflächen / Blumen</li> <li>Kunst / Skulpturen</li> <li>Sitzgelegenheiten</li> <li>Einbindung von Wasserelementen</li> <li>Orientierung / Beschilderung</li> </ul>	<ul> <li>Sicherheit</li> <li>Sauberkeit</li> <li>Frequenz (Anzahl Besucher)</li> <li>Modernisierungsgrad / Sanierung (Einheitlichkeit / Bausünden)</li> <li>Familienfreundlichkeit</li> <li>Leerstand</li> </ul>
Hauptfrage	7	<ul> <li>[Angebot]</li> <li>Vielfalt der Geschäfte</li> <li>Zielgruppengerecht</li> <li>Öffnungszeiten</li> <li>Qualität  <ul> <li>Beratung</li> <li>Service</li> <li>Flexibilität</li> </ul> </li> </ul>	<ul> <li>Einzelhandel</li> <li>Gastronomie</li> <li>Handwerk</li> <li>Dienstleistungen</li> <li>Wochenmärkte</li> <li>Events &amp; Aktionen / Veranstaltungen</li> <li>Freizeitangebot (Schwimmbad, Kino)</li> <li>Kulturangebot (Bibliothek, Theater, Museen)</li> </ul>
Hauptfrage	8	Online Einsehbarkeit Verkehr / Standorta	vereinbarung; digitaler Stadtrundgang) eit und Verfügbarkeit freies WLAN) B. digitaler Veranstaltungskalender; Website der Stadt;
Hauptfrage (Innenstadt- akteure)	9	<ul> <li>(Geschäftsmöglichkeiten)</li> <li>Ansehen der Stadt unter den Akteuren</li> <li>Möglichkeit der Selbstständigkeit</li> <li>Wirtschaftliche Gegebenheiten         <ul> <li>Kaufkraft</li> <li>Lohnniveau</li> <li>Immobilienpreise</li> </ul> </li> </ul>	<ul> <li>Vernetzung der Geschäfte</li> <li>Verfügbarkeit</li> <li>Einfachheit</li> <li>Ressourcen</li> <li>Werbeunterstützung</li> <li>Lieferketten</li> </ul>
Hauptfrage (Kunden)	9	<ul> <li>(Ortsbewusstsein / Identifikation mit der St</li> <li>Ansehen der Stadt unter den Kunden (→ )</li> <li>Gemeinschaft</li> <li>Ehrenamt</li> <li>Öffentlich-private Partnerschaft (Kontakt zwischen Stadt und Bürgern, z.E.)</li> </ul>	Alleinstellungsmerkmal / Individualität)

Anhang: Leitfaden Durchführung Fokusgruppen



Juni 2021 - FH Südwestfalen | Soest

Konzeption / Umsetzung des Leitfadens "Durchführung Fokusgruppen" Prof. Dr. Valerie Wulfhorst | Laura Böhm | Lisa Zölzer

FH Südwestfalen
Center for Business Education

Im Rahmen des Projektes City Lab Südwestfalen Gefördert vom Europäischen Fonds für Regionale Entwicklung (EFRE)

#### Ansprechpartner

Prof. Dr. Valerie Wulfhorst Lübecker Ring 2 59494 Soest Telefon: 02921 378 3451 wulfhorst.valerie@fh-swf.de Laura Böhm Lübecker Ring 2 59494 Soest Telefon: 02921 378 35

Telefon: 02921 378 3542 boehm.laura@fh-swf.de

Lisa Zölzer Lübecker Ring 2 59494 Soest

Telefon: 02921 378 3541 zoelzer.lisa@fh-swf



